

AUFTAKT

am 30.08.
auf dem
**Netzwerkvormittag
für Energie-
Startups**
in Marburg

September

10.09. Impuls „How to sell I“
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

17.09. Impuls „How to sell II“
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

24.09. Impuls „How to sell III“
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

**25.09. Zukunftsforum
Energie & Klima**
Netzwerkveranstaltung,
ganztägig,
für alle (in Kassel)

Sales Funnel aufbauen, ICP,
Lead Generierung

Oktober

**15.10. online Coaching:
„Wertangebot“**
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

**22.10. online Coaching:
„Verhandlungstraining 1“**
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

**29.10. online Coaching:
„Verhandlungstraining 1“**
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

Matching mit Testkunden

November

Kundenfeedback
Auswertung des Feedbacks, Anpassung
von Produkt, Geschäftsmodell und Sales-
Strategie, Termine werden individuell
vereinbart, online

Expertenfeedback
Auswertung des Feedbacks, Anpassung
von Produkt, Geschäftsmodell und Sales-
Strategie, Termine werden individuell
vereinbart, online

12.11. Gründeraustausch
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

**19. + 26.11. online Coaching:
„Zertifizierungen I + II“**
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

Erfahrung aus Kundenprojekt

Dezember

**03.12. online Coaching:
„Psychology of Sales“**
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

**10.12. online Coaching:
„Finanzierungen“**
16:00 - 18:00 Uhr,
für alle, online

12.12. genesis Abschluss Event
Vorstellung Journey & next steps
vor der genesis-Community,
Netzwerkveranstaltung für alle,
ab 16 Uhr in Frankfurt

Optimierung von Produkt,
Geschäftsmodell und Sales-
Strategie